



Frage- und Antwortsegment Eins

Allgemeine Fragen

1. Warum wurden die Quartalszahlen regelmäßig in den negativen Bereich revidiert, beispielsweise im dritten Quartal 2021? Warum waren diese Zahlen vorher nicht bekannt?

Soweit ich mich erinnere, führte die Durchführung von Prüfungen in diesen Zeiträumen nach Abschluss der Akquisitionen zu Abschreibungen und Abschreibungen. Dies wirkte sich auf den Nettogewinn im Jahresabschluss aus, und in einigen Fällen mussten wir eine Akquisition im Jahr der Akquisition vollständig verbuchen und abschreiben.

2. Jedes Geschäftsmodell war in der Vergangenheit unrentabel; im Gegenteil wurden hohe Kaufpreise gezahlt, es entstanden Verluste nach Unternehmenstrennungen und es kam zu Rechtsstreitigkeiten. Warum war absehbar, dass sich jedes Geschäftsmodell so entwickeln würde? Es begann mit dem ersten Cannabisunternehmen aus LA, dann SVH, Kai Medical und zuletzt Medisure. Wie und warum sollten wir glauben, dass es jetzt anders sein wird?

Wir hatten nie ein Geschäft oder eine Akquisition in Los Angeles. Sun Valley Health war profitabel. Das Problem mit SVH besteht darin, dass der Bundesstaat Arizona Gesetze geändert und Cannabis im Bundesstaat legalisiert hat, wodurch die Notwendigkeit von Zertifizierungskliniken für medizinisches Cannabis entfällt. Das gleiche Phänomen erlebten wir in den Bundesstaaten Washington und Oregon. Aus diesem Grund haben wir 2019 und 2020 beschlossen, diese Märkte zu verlassen. Kai Medical begann gleich nach unserer Übernahme, erhebliche Gewinne zu erzielen. Unterzeichnung neuer Verträge und Bereitstellung von Testdienstleistungen für eine Vielzahl von Kunden. Dieses Wachstum trug zu unserem Cashflow, unserer Marktunterstützung und unserer Expansion bei.

Medisure konnten wir nach der Übernahme auf einen Umsatz von 2,3 Mio. US-Dollar steigern, was einer Wachstumsrate von 44 % gegenüber dem



Vorjahr entspricht. Medisure wurde zur Enttäuschung, die Schulleiter zur Enttäuschung.

Sowohl bei Kai Medical als auch bei Medisure stellte EPW Wachstumskapital zur Verfügung und gab den Auftraggebern die Möglichkeit, zu expandieren. Kapital, das sie vor den Akquisitionen nicht hatten

3. Welche Auswirkungen hatte der plötzliche Tod von Anthony Tomasello auf Empower Clinics?

Diese Frage weckt bei mir und unseren Vorstandsmitgliedern auf beruflicher und persönlicher Ebene Trauer und Verlust. Wir waren begeistert, Anthony in unserem Vorstand begrüßen zu dürfen. Er brachte so viele Möglichkeiten, Erfahrungen und Kontakte im Gesundheitswesen mit, dass wir das Gefühl hatten, dass er für die Zukunft von EPW unglaublich sein würde. Wir hatten einen vollständigen Plan für den Einstieg in die US-Märkte und arbeiteten auf dieses Ziel hin. Sein Gesundheitszustand verschlechterte sich sehr, sehr schnell und innerhalb weniger Monate war er verschwunden. Ein echter Verlust!

4. Warum ist Jennifer Archibald, CFO, plötzlich gegangen, insbesondere in schwierigen Zeiten?

Jennifer ist eine hochqualifizierte Wirtschaftsprüferin. Sie kam mit sehr guten Referenzen zu uns. Die Zeiten wurden schwierig, COVID war voll aktiv, wir hatten erneut Prüfungsprobleme und Verzögerungen. Wir haben das Testprojekt für Kreuzfahrtschiffe in Vancouver gestartet. Sie kämpfte mit dem Druck und der Arbeit mit und durch MNP. Der Druck eines bevorstehenden MCTO war für sie als Einzelperson zu groß, zu viel Stress und sie hatte das Gefühl, dass sie diese Zeit nicht überstehen würde. Sie trat zurück.

5. Warum wurde bisher kein neuer CFO eingestellt?

Die wichtigste Reaktion ist, dass wir nicht über die Mittel verfügten, um einen neuen CFO einzustellen. Es ist uns gestattet, für einen bestimmten Zeitraum ohne einen designierten CFO zu operieren. Zu diesem Zeitpunkt haben wir Vorstellungsgespräche geführt und einen CFO-Kandidaten eingestellt, der uns bei der Erfüllung der Rechnungslegungs- und Prüfungsanforderungen unterstützt.

6. Warum war TMC kein Erfolg? Warum kam der Rexal-Deal nicht zustande? Was ist mit den TMC-Kliniken passiert? Warum wurden die jüngsten Teamveränderungen nicht kommuniziert?



Die Zusammenarbeit mit Rexall begann mit der Eröffnung von Klinikstandorten. In der Provinz Ontario kam es zu erheblichen Problemen im Zusammenhang mit COVID. Es kam zu Verzögerungen bei der Einbindung von Ärzten, aber auch beim Bau und Ausbau der Einrichtungen kam es zu großen Verzögerungen. Wir haben über wesentliche Änderungen kommuniziert, sobald diese stattgefunden und/oder abgeschlossen wurden.

7. Wie hoch sind die aktuell offenen Forderungen? Wie hoch sind die aktuellen Einnahmen? Wird ein positiver Umsatz generiert?

We cannot provide forward looking statements or specific updates until financial statements are completed and filed. We have generated new revenue under the new pharmaceutical contracts commencing November 2023.

8. In einer aktuellen Pressemitteilung wurde bekannt gegeben, dass EPW Curesearch oder ein neues Unternehmen unter einem neuen Ticker an die Börse gehen würde. Was ist daraus geworden oder steht das noch auf der Tagesordnung? Sie haben den Anlegern auch Anteile an diesem neuen Unternehmen versprochen. Wird dies 1:1 geschehen?

Wir haben über die Möglichkeit einer Ausgliederung gesprochen. Dieses Konzept ist für uns immer noch eine Möglichkeit. Als Vorstand müssen wir sicherstellen, dass wir die aktuellen Akten- und Prüfungsumrüstungen bewältigen, damit wir unsere Planung für eine mögliche Ausgliederung wieder aufnehmen können.

9. Wie hoch ist die Gesamtzahl aller ausstehenden Optionen, Optionsscheine und ähnlichen Gegenstände?

Wie in unserem Monatsbericht Formular 7 bei der CSE eingereicht, belaufen sich die derzeit ausstehenden Aktien auf 103.471.756.

10. Wie ist der Status der THE MEDI-COLLECTIVE CORPORATION-Firmennummer 13012239 und der THE MEDI-COLLECTIVE CORPORATION-Firmennummer 3295945?

Derzeit nicht betriebsbereit.

11. Warum sind Sie immer noch bei SVH gelistet? Wie ist der Status? Sollte SVH nicht zu 100 % verkauft werden?



(Sun Valley Health West, LLC Firmennummer L19284402, Sun Valley Health Holdings, LLC Firmennummer L21116080, Sun Valley Health, LLC Firmennummer L18762994, Sun Valley Health Tucson, LLC Firmennummer L21494747, Sun Valley Health Mesa, LLC Firmennummer L21494770, SUN VALLEY HEALTH FRANCHISING, LLC Firmennummer L21132495, Sun Valley Health & Wellness LLC Firmennummer 23039172, SUN VALLEY HEALTH CARE SERVICES LLC Firmennummer L20000326319, Sun Valley Behavioral Health Home LLC Firmennummer 23044478)

SVH wurde verkauft. Alle genannten Unternehmen sind nicht mehr Teil von Empower Clinics Inc

12. Wird sich Empower in Zukunft nur noch auf neue Geschäfte konzentrieren und alles Alte verwerfen?

Wir konzentrieren uns auf neues Wachstum in den USA und sind als Site Management Organization (SMO) tätig, die Forschungs- und klinische Studiendienstleistungen erbringt.

13. Wie ist der Status von SNNA und wie sieht die Zukunft von Medisure Laboratory aus?

SNNA hat das Potenzial, ein Partner für die Durchführung von Forschung und klinischen Studien auf den Märkten Pittsburgh und Pennsylvania zu sein. Das Konzept des Medisure-Labors existiert derzeit nicht mehr. Das Kai Medical Laboratory wurde mit dem Insolvenzantrag nach Kapitel 7 im Bundesstaat Texas aufgelöst.

14. Wie sieht die Zukunft von EPW Curesearch aus? Wird die Website weiterhin funktionieren oder wird sie so tot bleiben, wie sie jetzt ist?

Die Aktualisierungen der Website beginnen, wir hoffen, in naher Zukunft eine neue Online-Präsenz zu haben.

15. Was ist mit den vorherigen Geschichten passiert? Empower hatte unter anderem Verträge mit Fobi und führte eine Wallet-Funktion für Anleger ein, um ihr Erlebnis mit Benachrichtigungen direkt auf dem iPhone zu verbessern. Was ist aus diesen Initiativen geworden?

Aufgrund des Personalabbaus konnten verschiedene Initiativen nicht weitergeführt werden oder wurden auf Eis gelegt. Die Wallet-Funktionalität ist weiterhin vorhanden und neue Benutzer können sich registrieren.



Frage- und Antwortsegment Zwei

Fragen zur Glaubwürdigkeit

1. Warum halten Sie wichtige Informationsseiten für Anleger so veraltet? Ihr Online-Auftritt war oft mit Fehlern behaftet und einige Inhalte sind bis heute nicht aktualisiert. Es vergingen Monate bis Jahre, bis entlassene Teammitglieder von den Websites entfernt wurden, auch nachdem sie nicht mehr im Vorstand waren. Dadurch wirkten Sie sehr unglaubwürdig. Ihr Online-Auftritt sollte immer aktuell sein, denn hier können sich Anleger informieren.

Ich bin damit einverstanden, dass die Online-Präsenz nicht auf dem neuesten Stand ist. Ich persönlich bin von allem enttäuscht. Wir haben die Website kürzlich aktualisiert und einige Aspekte bereinigt. Hat ein aktualisiertes Investoren-Deck gepostet. Und arbeiten an der neuen EPW Curesearch-Website. Wir werden auch eine Online-Überprüfung der Börsendetails durchführen.

2. Sie haben damals, obwohl von Xetra offiziell bekannt gegeben wurde, dass Empower dekotiert werden würde, ein Video veröffentlicht und gegenüber deutschen Anlegern behauptet, Sie hätten mit Xetra gesprochen und dass kein Delisting bevorsteht, Sie haben es sogar ausgeschlossen. Unmittelbar danach wurde Empower Clinics von Xetra und allen deutschen Börsen dekotiert. Sie haben sich dazu im Nachhinein nicht geäußert und in der PR weiterhin erklärt, dass Empower Clinics unter 8EC handelbar sei.

Besonders besorgniserregend waren die von Xetra vorgenommenen Änderungen. Als Emittent haben wir keine Vorankündigung über die Änderungen ihrer Richtlinien erhalten. Xetra entschied, dass, wenn ein Emittent im OTC-Markt seine Finanzdaten verspätet einreichen würde, dieser Emittent sofort aus der Liste genommen würde. Dies ist zahlreichen Emittenten passiert. Ich kontaktierte Xetra und sie sagten, sie könnten uns nicht helfen und wir müssten uns an unseren Listing Agent wenden. Das Delisting hat stattgefunden, wir müssen unsere ausstehenden Unterlagen abschließen, dann können wir mit dem Prozess der erneuten Notierung auf Xetra beginnen.

3. MCTOs oder CTOs wurden in regelmäßigen Abständen ausgegeben. Jedes Mal haben Sie so getan, als ob dies überraschend wäre, und jedes Mal haben Sie versichert, dass so etwas nicht noch einmal passieren würde. Es war jedoch jedes Mal klar, dass ein Neues unmittelbar bevorstand. Jetzt sind wir seit über 8 Monaten vom Handel ausgeschlossen.

MCTOs und CTOs waren ein Problem. Dies stellt weiterhin ein Problem für kanadische Emittenten dar, die sich ständig mit Prüfungsherausforderungen befassen müssen. Es beeinflusst unsere Gedanken über Wachstum, wie wir Wachstum angehen und bestimmt



unser Verhalten und unsere Entscheidungen. Bei früheren Prüfungen waren wir immer davon überzeugt, dass wir vorbereitet waren und in der Lage waren, die Unterlagen rechtzeitig einzureichen. Je weiter sich der Prozess weiterentwickelt, desto deutlicher werden die Herausforderungen und Verzögerungen. Wirtschaftsprüfer verlangen Bewertungen durch Dritte, DCF-Modelle für Akquisitionen mit einer Laufzeit von 20 Jahren. Fast jede Akquisition führte zu einer Abschreibung. Wir mussten den Wirtschaftsprüfer wechseln und uns von MNP entfernen. Ende 2022 und bis 2023 waren wir einem erheblichen Marktdruck ausgesetzt.

4. Sie haben sich durchweg hohe Gehälter für Leistungen gezahlt, die in den Augen der Anleger unangemessen waren. Warum haben Sie nicht darüber nachgedacht, Ihr Gehalt selbst zu kürzen, anstatt es an die Investoren weiterzugeben?

Hier liegt ein Missverständnis vor. Als ich 2019 einstieg, habe ich einen Arbeitsvertrag unterzeichnet, der verschiedene zeitliche Anreize vorsah. Ein Großteil dieser Anreize wurde in EPW-Aktien umgesetzt. In den letzten fünf Jahren betrug mein T4-Arbeitseinkommen von EPW durchschnittlich 265.000 \$ und ich kann bestätigen, dass mein T4 für 2023 nur 11.981,01 \$ beträgt. Dies war eine Reaktion auf die Herausforderungen und den Druck im Jahr 2023. Zu sagen, dass man für EPW keine Opfer gebracht hat, ist einfach ungenau und nicht fair.

5. Negative Kommentare auf Agoracom bleiben unkommentiert oder werden gelöscht. Auf E-Mail-Anfragen antworten Sie nicht oder nur sehr selten. Zuletzt wurde die Kommentarfunktion bei Agoracom auf YouTube deaktiviert, weil es nur Kritik regnete. Warum sollten wir glauben, dass sich das ändern wird?

Ich bin kein regelmäßiger Benutzer von Agoracom und habe keine Kontrolle über den Betrieb. Was E-Mail-Anfragen betrifft, antworte ich zwar von Zeit zu Zeit, aber wir haben von Wertpapieranwälten viele Hinweise erhalten, dass wir nicht verpflichtet sind, auf E-Mail-Anfragen zu antworten, und sie würden es sogar vorziehen, wenn wir niemals auf E-Mails antworten .

6. Haben Sie oder Familienangehörige oder nahe Verwandte Aktien verkauft, ohne dies zu melden?

Nein, als registrierter Insider melde ich SEDI-Transaktionen an.

7. Müssen Sie noch wichtige Mitteilungen an Investoren oder Börsen weitergeben, die Sie verpasst haben? Wenn ja, was sind sie?

Nein. Wir halten uns weiterhin an Offenlegungen.



8. Warum haben Sie Empower-Aktien nicht aktiv mit eigenen Mitteln erworben? Warum fordern Sie jetzt von den Anlegern die Rettung Ihrer Schulden? Warum verzichten Sie nicht ganz oder weitgehend auf Ihr Gehalt, aus Kulanz und um den Investoren zu zeigen, dass Sie von dem neuen Projekt überzeugt sind? Und um Anlegern ein gutes Gefühl zu geben?

I have purchased EPW shares, I have provided my EPW shares as collateral for prior financings, I have deferred salary so many times. I have paid expenses including salaries of employees personally, many many times. My 2023 T4 is only \$11,981.01. So yes, I completely waived salary and cash flow.

9. Warum führen Sie Sanofi nicht offiziell als Partner auf? Warum erwähnen Sie in E-Mails nur Sanofi und sprechen sonst nur von einem Weltkonzern? Warum präsentieren Sie das so oder erwecken Sie den Eindruck, Empower sei der Partner für die Durchführung der Studie? Warum erwähnen Sie die Konkurrenz nicht? Schließlich ist die Liste der Teilnehmer, die die Sanofi-Studien durchführen, lang. Warum wird Empower oder EPW Curesearch nicht offiziell auf ihrer Website beworben? Auch andere Standorte werden genannt.

Wir haben Vertraulichkeitsvereinbarungen mit den Pharmaunternehmen. Mir sind andere Websites bekannt, die in Studien von Pharmaunternehmen aufgeführt werden, aber ich habe keinen Einfluss darauf, wie diese aktualisiert werden. Die CDAs mit Pharmaunternehmen sind streng und ohne vorherige Zustimmung ist es mir nicht gestattet, Pressemitteilungen mit ihren Namen oder Informationen zu versenden. Ich kann auf hohem Niveau von einer Arbeitsbeziehung sprechen, aber wir können zum jetzigen Zeitpunkt noch nicht näher auf die Standorte und unsere Ärzte eingehen. Ich denke, mehr davon wird sich bemerkbar machen, wenn wir die Website von EPW Curesearch aktualisieren und wir eine strukturiertere Möglichkeit haben, die wachsende Größe dieser Abteilung zu kommunizieren.

10. Warum geben Sie nicht die genauen neuen Partner bekannt? Oder die genauen Standorte? Geben Sie uns Informationen, die wir recherchieren können, um ein klares Bild Ihrer Worte zu erhalten. Wir wollen Namen und Orte!

Kurz gesagt geht es hier um Vertraulichkeit und ehrlich gesagt um Wettbewerb. Während wir unsere Website weiterentwickeln, können wir besser zeigen, wie unsere Präsenz wächst und an welchen Märkten wir am meisten interessiert sind.

11. Warum wurden Jahreshauptversammlungen nicht angekündigt? Warum erhielten Investoren keine Einladungen? Wie könnten Dinge im Rahmen von Hauptversammlungen beschlossen werden, wenn dafür niemand stimmen könnte? Wann ist eine neue Hauptversammlung geplant?



Unsere nächste Hauptversammlung steht noch aus. Es ist überfällig, die Jahreshauptversammlung abzuschließen. Die nächste Hauptversammlung wird nach der gleichen Methode ablaufen wie in der Vergangenheit.

12. Sind Sie in anderen Unternehmen aktiv oder in irgendeiner Weise daran beteiligt?

Nein, mein Fokus liegt auf EPW und seinem Erfolg. Bei meinem Engagement in anderen Unternehmen geht es also um die Zukunft von EPW. Ich bin aber auch Investor in Unternehmen.

13. Sind die folgenden Unternehmen mit Ihnen verwandt oder nur ein Namensvetter? Wenn Sie beteiligt sind, welche Rolle spielen Sie?

CBD Investments LLC Teil von EPW

Activate Media Group, LLC vor tausend Jahren. War eine Investition, die nicht zustande kam.

FFRTB LTD Kenne dieses Unternehmen nicht.

McAuley Healthcare Services LLC Mein Unternehmen

Roddy Qualls Umweltbohrungen

Kenne diese Entität nicht

14. Sie sollen damals in einer E-Mail geschrieben haben, dass Empower aktiv gekürzt werde und Headfongs bekämpft werden müssten. Stammt diese E-Mail wirklich von Ihnen? Dies geschah zu einer Zeit, als AMC und GME stark vom sogenannten MEME-Hype profitierten, also zu einer Zeit, als auch Empower aktiv gehypt wurde.

Ich bin mir auch nicht sicher, welche E-Mail weitergeleitet wird, aber wir wissen, dass bei allen Emittenten Short-Positionen eingegangen werden. Das Ausmaß und die Schwere ungedeckter Leerverkäufe sind bei kanadischen Emittenten in der Regel unbekannt.

15. Bereits 2021 wollten Sie sich stark auf den US-Markt konzentrieren, wobei Medisure stark auf dem US-Markt vertreten sein sollte. Nichts davon ist eingetreten, warum?

Wir wollten, dass Medisure in die US-Märkte vordringt. Wir waren vom Ergebnis enttäuscht. Wir waren von dem, was unter der Führung von Medisure geschah, enttäuscht.

16. Wussten Sie von Marios Aktivitäten auf Discord? Warum änderte sich Marios Stimmung plötzlich? Warum endete Medisure und landete dort, wo es jetzt ist?

Es wurde mir irgendwann, nachdem es angefangen hatte, zur Kenntnis gebracht. Ich konfrontierte ihn mit der Aktivität und wies ihn an, nicht weiterzumachen. Mir wurde



gesagt, dass es aufgehört hat, aber ich glaube, dass es danach wieder angefangen hat. Ich kenne den aktuellen Stand nicht.

17. Ich habe Fragen zu Alexis Wukich: Warum verweisen Sie auf Unternehmen, deren Websites nicht existieren oder schrecklich sind, wie die von Empowerclinics? Beispielsweise sieht die Website <https://arribacareers.com/> wie eine Seite aus, die nur zum Generieren einer Landingpage erstellt wurde. Oder ihre Inhaberin von SpecNetHealth. Wenn man genau hinschaut, erkennt man, dass die Website kurz vor ihrem Beitritt zu Empower erstellt wurde und heute nicht mehr existiert. Was ist mit den kardiologischen Dienstleistungen passiert, die SpecNetHealth anbieten sollte? Jede einzelne Website im Zusammenhang mit Empower Clinics sah bisher wie ein Betrug aus; Warum wurde kein Wert auf Glaubwürdigkeit gelegt?

Ich weiß auch nicht, auf welche anderen Websites Sie verweisen. SpecNetHealth wurde mit Unterstützung von Anthony Tomasello vorangetrieben. Nach seinem Tod hörte dieser Schwung auf. Wir arbeiten weiterhin mit Alexis Wukich an potenziellen Forschungsmöglichkeiten auf dem Pittsburgh-Markt.

18. Warum haben Sie Ihre Adresse und die von Empower Clinics in eine Postfachadresse geändert? Das überzeugt jedenfalls nicht von der Glaubwürdigkeit!

Die bisherige physikalische Adresse konnte nicht mehr verwendet werden. Wir haben vor COVID auch einen WeWork-Standort übernommen, aber als es schlimmer wurde, existierten wir nur, um Geld zu sparen und von zu Hause aus zu arbeiten. Wir benötigten eine Adresse und die aktuell angegebene Adresse war eine kostengünstige Möglichkeit, dies zu tun.

Frage- und Antwortsegment Drei

Kai Medical und Tests

1. Sie haben nur sehr wenige Tests verkauft und durchgeführt, obwohl das Lager noch voll war. Später wurde bekannt, dass einige Tests beschlagnahmt wurden, da es sich um Fälschungen handelte und nicht weiter verbreitet werden durften. Es wird vermutet, dass auch einige Tests von Empower in diese Kategorie fielen. Am Ende wurde das Lager versteigert, weil man die Rechnungen nicht bezahlte, und das erst viel später. Warum haben Sie das Lager so lange gewartet, obwohl es keinen Grund dafür gab? Warum haben Sie die Lagerware nicht verkauft oder vernichtet, um die Betriebskosten niedrig zu halten? Wenn es eine Vertragslaufzeit für das Lager gab, warum haben Sie diese dann nicht sinnvoller genutzt?



Bei uns wurden keine Tests beschlagnahmt und keiner unserer Tests war eine Fälschung. Zum Zeitpunkt der Beschaffung der Tests mussten wir Mindestbestellmengen erwerben. Wir wussten auch nicht genau, wie viele Tests für die Kreuzfahrtschifftests erforderlich sein würden. Am Ende haben wir viele tausend Tests für das Programm verwendet. Am Ende hatten wir überschüssige Lagerbestände, die letztendlich abgelaufen waren und abgeschrieben werden mussten.

2. Warum klammerten Sie sich so verzweifelt an das Labor in Dallas? Sie haben es mehrmals umbenannt, von Kai Medical Laboratories zu Empower Labs und schließlich zu Medisure Laboratory. Warum? Warum haben Sie es nicht veräußert, um den Schaden zu minimieren?

Wir haben versucht, den Laborbetrieb zu retten und eine Rendite aus unseren Investitionen zu erzielen. Da wir auch laufende Verbindlichkeiten berücksichtigen mussten, war es zu diesem Zeitpunkt angebracht, einen neuen Weg einzuschlagen. Da die neuen Entwicklungen schließlich keinen Anklang fanden, war die Entscheidung, für dieses Unternehmen Insolvenz nach Kapitel 7 anzumelden, die angemessene Vorgehensweise. Diese trat im Jahr 2023 erfolgreich an.

3. Warum haben Sie die Geldverschwendung so lange toleriert? Wir haben keine guten Ergebnisse von Yoshi und Ihrem Team gesehen. Was wir jedoch gesehen haben, waren regelmäßig teure Reisen, Golfveranstaltungen und gesponserte Golfer, die zu keinen Ergebnissen führten.

Wir stimmen zu und dieser und andere Faktoren führen zum Führungswechsel im Kai Medical Laboratory.

4. Bereits im April 2021 wurde bekannt gegeben, dass zwei Filmstudios jeweils 5.000 PCR-Tests bestellt hatten, was einem Gesamtumsatz von 750.000 US-Dollar entspricht. Warum tauchten diese Zahlen nie in den Quartalsberichten auf?

Alle Umsätze von Kai Medical wurden in einen konsolidierten Finanzbericht für das Quartal und das Gesamtjahr einbezogen. Zu Beginn verzeichneten wir mit Kai Medical einen sehr hohen Umsatz, einschließlich Film- und Fernsehtests.

Gerichtsverfahren

1. Warum haben Sie es abgelehnt, die Yoshi-Klage per E-Mail anzunehmen und die Postzustellung aktiv zu verhindern? Warum waren Sie im Urlaub, anstatt sich damit zu befassen?



Dies ist eine fortlaufende Angelegenheit und kann zum jetzigen Zeitpunkt nicht besprochen werden.

2. Warum haben Sie so spät auf die Briefe der SEC geantwortet?

Most of the SEC communication has been by phone and zoom. We have kept regular dialogue going and the last call was on April 11th.

3. Wie ist der aktuelle Stand des Verfahrens mit der SEC? Arbeiten Sie aktiv daran, die Situation zu korrigieren?

Ja wir sind. Wir müssen überfällige Unterlagen bereitstellen. Das ist der Schritt, den sie suchen.

4. Wie sind die Aussichten in den laufenden Rechtsstreitigkeiten mit Yoshi, Mario und seinem Bruder? Wie groß könnte der Schaden aus diesen Klagen im schlimmsten Fall sein?

These are ongoing matters and cannot be discussed at this time.

5. Wie viele Klagen sind derzeit gegen Empower, Sie, eine Tochtergesellschaft oder andere mit Empower verbundene Unternehmen anhängig oder angekündigt, beispielsweise durch die Beteiligung von Teammitgliedern und laufende Rechtsstreitigkeiten gegen sie oder gegen Unternehmen, an denen sie beteiligt sind?

Alle aktiven Angelegenheiten werden offengelegt.

6. Hat dieser Fall etwas mit Ihnen zu tun? [unicourt.com/case/tx-tr-caseiced5da8f958f3-1473096]

Ich habe mir die Fallnummer angesehen und sie hat nichts mit mir oder Empower zu tun.



Frage- und Antwortsegment Vier

Letzte Fragen

1. Können Sie Anlegern versichern, dass Sie oder nahe Familienangehörige keine Aktien verkaufen werden, nachdem das PP erfolgreich umgesetzt wurde und/oder der Handel wieder aufgenommen wurde? Planen Sie, in naher Zukunft Aktien zu verkaufen?

Ich habe derzeit keine Verkaufsabsichten.

2. Was passiert, wenn das PP von den Anlegern nicht angenommen wird? Haben Sie einen alternativen Plan, den Handel an der Börse wieder aufzunehmen?

Ja, das haben wir. Wir haben bereits gute und starke Unterstützung gesammelt, sind aber auf der Suche nach weiterer Unterstützung.

3. Sind potenzielle neue Teammitglieder in der Pipeline? Wann planen Sie konkret, einen neuen CFO einzustellen?

Ja, wir haben einen CFO-Kandidaten, der uns bereits unterstützt. Sobald die Rolle offiziell ist, werden wir sie bekannt geben.

4. Besteht die Möglichkeit eines weiteren Reverse Splits oder Aktiensplits, wenn der Handel wieder aufgenommen wird?

Darüber haben wir auf Vorstandsebene nicht gesprochen. Zum jetzigen Zeitpunkt ist es also nicht in unserer Pipeline.

5. Wie sehen die aktuellen operativen Aktivitäten genau aus? Gibt es noch Kliniken? Wenn ja, wie hoch sind die monatlichen Besucherzahlen? Wie hoch ist der erwartete Gewinn/Verlust pro Kunde?

In Kanada gibt es keine medizinischen Kliniken mehr. Unser Tätigkeitsschwerpunkt liegt auf klinischen Studien und Forschung mit aktiven Aktivitäten in den Märkten Dallas und Los Angeles.

6. Was ist das aktuelle Geschäftsmodell und was ist der genaue Kernfokus? Wie hoch ist der geplante Anteil klinischer Tests und Forschung? Wie sieht der geplante Zeitrahmen für die einzelnen operativen Ziele aus? Wie sieht der genaue Schritt-für-Schritt-Plan zur Wiederaufnahme des Aktienhandels aus? Ist der Aktienhandel außerhalb von CA geplant, beispielsweise in den USA oder der EU? Stehen Sie in Kontakt mit deutschen



Handelsplattformen? Wie lange könnte es dauern, bis der Handel dort wieder aufgenommen wird? Wie stark sind Ihre Bemühungen, den Handel dort wieder aufzunehmen?

Das sind viele Fragen, und ich werde versuchen, so viel wie möglich zu beantworten.

Der Schwerpunkt liegt auf der Durchführung von Forschungs- und klinischen Studiendienstleistungen als Site Management Organization (SMO) in den Vereinigten Staaten. Operativ sind wir auf dem Weg, wir haben eine aktive COPD-Studie und haben aus dieser Vereinbarung neue Einnahmen generiert. Wir rekrutieren aktiv Patienten für diese Studie, was zu höheren Patienteneinnahmen führt.

Der Schritt-für-Schritt-Plan zur Wiederaufnahme des Handels beginnt mit der Genehmigung der besonderen Widerrufsanordnung durch BCSC, die es uns ermöglicht, eine Privatplatzierung durchzuführen. Die angegebene Verwendung des Erlöses besteht darin, ausstehende Honorare für Buchhaltung und Wirtschaftsprüfung zu begleichen, um die Prüfungsarbeit wieder aufzunehmen, damit wir unsere Finanzberichte fertigstellen und dann alle erforderlichen Angaben machen können. Die Privatplatzierungen werden außerdem zusätzliches Betriebskapital bereitstellen, um die Geschäftsentwicklung voranzutreiben und neue Wachstumseinnahmen zu generieren.

Wir beabsichtigen, unseren Handel außerhalb Kanadas auszuweiten. Für den außerbörslichen Handel müssen alle US-Anmeldungen aktualisiert werden. Sobald OTC aktiv und in gutem Zustand ist, kann ein neuer Antrag für die Frankfurter Börse ausgefüllt werden.

Der Zeitpunkt für den Abschluss der Einreichungen und die Rückkehr zum Handel ist derzeit nicht bekannt. Wir müssen die Privatplatzierung abschließen, um die Prüfungsarbeit zu reaktivieren. Sobald wir das geschafft haben, werden wir ein besseres Gefühl für das Timing entwickeln.

7. Wie hoch ist die genaue Anzahl der Gesellschafter? Wie hoch ist der durchschnittliche Aktienbesitz?

Unsere NOBO-Liste umfasst rund 19.000 Aktionäre

8. Wie wollen Sie Ihre Glaubwürdigkeit wieder aufbauen?

Ein Schritt auf einmal. Alle Anstrengungen und Maßnahmen dienen dem Erhalt des öffentlichen Unternehmens und der Suche nach einem neuen und stärkeren Weg nach vorne. Es ist kein Geheimnis, dass kanadische Small Caps. Die Märkte wurden verwüstet, da viele, viele Emittenten gestoppt und ihre Börsennotierung eingestellt wurde. Diese Marktherausforderungen haben sich auf uns ausgewirkt.



9. Warum glauben Sie, dass bestehende Investoren Ihren Worten wieder vertrauen sollten und dass Sie dieses Mal Erfolg für das Unternehmen und die Investoren erzielen könnten?

Wir alle möchten, dass der EPW-Handel wieder auf dem Weg der Verbesserung ist. Mir persönlich geht es genauso, und ich persönlich habe seit 2019 große Opfer für EPW gebracht. Wir hatten einige Höhepunkte und sehr Tiefpunkte. Aber ich bleibe beharrlich, weil es mir wichtig ist und ich an dem Ergebnis interessiert bin.

Die Märkte zeigen Anzeichen einer Verbesserung und die Gesundheitsaussichten in den USA sind sehr gut. Große Pharmaunternehmen sind in der Forschung unglaublich aktiv, und wir möchten diese Investition jetzt und in Zukunft nutzen.

Die KI im Gesundheitswesen wird immer interessanter und wir haben hinter den Kulissen daran gearbeitet, daran teilzunehmen.

ABSCHLUSS:

Weitere Informationen finden Sie im Videolink zu Abschnitt 4.